

Fabrice LUPINACCI

340 Avenue de la Royale

34160 CASTRIES

flupinacci@gmail.com

Mobile : 06 52 16 34 61



Conscient de mes valeurs, j'ai acquis depuis ces années, des qualités d'organisation, d'autonomie, d'esprit d'initiative et de discrétion ainsi que d'analyse et de perspicacité afin d'intégrer une entreprise dans le but d'apporter mon savoir-faire ainsi que ma personnalité pour une dynamisation et l'évolution des résultats de celle-ci.

*Fort de mon expérience, notamment **ma maîtrise commerciale, en recrutement, en formation et en management** et doté d'une grande capacité d'adaptation, j'ai pu mettre en exergue **toutes mes qualités**, lors de mes différentes activités salariées et dans mes créations d'entreprises.*

COMPETENCES

Recrutement

Sélection du personnel après conduite d'entretien.
Évaluation des capacités.
Intégration dans les équipes existantes.

Formation

Animation des équipes de commerciaux.
Intervention dans des congrès de formation.
Développement des compétences personnelles des membres de l'équipe.
Sensibilisation à la politique de l'entreprise et à ses techniques de commercialisation.

Organisation

Planification de l'activité.
Mise en place d'un plan d'action individuel ou de groupe.
Préparation des actions en fonction des objectifs de l'entreprise.

Management

Animation du personnel commercial et administratif.
Responsabilisation des chefs de groupe.
Analyse des résultats individuels et d'équipes.
Mise en place d'actions correctives individuelles et collectives.
Mise en place de challenges motivants.

Utilisation Informatique

Maîtrise Software/Hardware.
Maîtrise de l'iCloud.
Utilisation de Microsoft office.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Commercial Société **LINKEO.COM**

Janvier 2013

B to B, vente en cycle court de site internet, création et référencement, auprès de TPE, commerçants et Artisans

VRP Société **BERENDSOHN France**

2011/2012

B to B, Vente d'objets publicitaires haut de gamme et cadeaux d'affaire de luxe.
Gestion et développement de la clientèle PME/PMI, artisans, commerçants, pharmaciens, ambulanciers sur le département du Languedoc Roussillon

Auto-entrepreneur

2010

Référencement internet, mise en place en première page de GOOGLE des clients.

Chef d'entreprise Société **LUPINACCI DISTRIBUTION**

2004/2006

Distribution automatique (boissons chaudes / froides et confiseries).

Commercial Société **SDA**

2003

Distribution automatique

VRP Société **BERENDSOHN France**

2002/2003

Directeur National Société **POINT PHONE**

2000/2001

Gestion de douze agences (ressources humaines et stratégie commerciale).

- **Chef d'entreprise** Société **DIFF'ACTION** de 1989 à 1999
Commercialisation de confiseries/viennoiseries auprès des commerçants et administrations.
Ressources humaines gestion du recrutement et la formation des vendeurs et chefs d'équipes.
- **Chef d'agence** Société **DECLIC AGENCY**
Montpellier et Aix en Provence
Commercialisation de confiseries/viennoiseries auprès des commerçants et administrations.
Ressources humaines gestion du recrutement et la formation des vendeurs et chefs d'équipes.
- **Vendeur à Chef d'agence** Société **D.I.V.A.P**
Montpellier/Annecy
Commercialisation de confiseries/viennoiseries auprès des commerçants et administrations.
Ressources humaines gestion du recrutement et la formation des vendeurs et chefs d'équipes.

Distributeur indépendant **HERBALIFE**

de 1993 à 2010

Développement, gestion du suivi de la clientèle et des nouveaux distributeurs indépendants.
Organisation et animation de formations, meetings et séminaires (de 10 à 4 000 personnes).

CENTRES D'INTERET

- ✓ Bénévolat pour le TELETHON de LUNEL, depuis deux ans, animation et présentation des spectacles, interview des participants, des bénévoles et des responsables du TELETHON avec remise de chèques en présence des personnalités politique local.
- ✓ Sport, motos, auto, bateau, jet ski.